

Société régionale évoluant dans la Maintenance de système de climatisation renforce son équipe en Martinique et recrute un(e)

### **TECHNICO-COMMERCIAL FROID / CLIMATISATION H/F**

Vous garanzissez l'animation, veillez à la qualité de l'image, au suivi, et à la mise en avant des produits auprès d'une clientèle de professionnels.

Fort(e) de la connaissance des produits (Climatisation, froid commercial, Froid industriel,...), et motivé(e) par le résultat, vous fidélisez une clientèle exigeante et aguerrie.

Vous participez activement au lancement de nouveaux produits et prestations, et veillez à la réussite commerciale de ces lancements.

Réactif (ve) et proche du terrain, vos missions principales s'organisent autour des axes suivants :

- Prospecter de nouveaux clients (architectes, BET, ...) et décrocher de nouvelles affaires,
- Réaliser les dimensionnements et chiffrages des opérations et chantiers
- Opérer un suivi assidu de la clientèle,
- Entretenir la clientèle existante, en lui apportant conseils et assistance pour ses besoins techniques,
- Réaliser des devis de petites et grandes installations en : Eaux glacées, VMC, Désenfumage, Détente directe, VRV, Chambres froides positives et négatives.
- Réaliser les plans d'exécution et veiller à leur bonne compréhension par les sous-traitants
- Suivre et assister aux réunions de chantier
- Réaliser les facturations et suivre le recouvrement des factures émises
- Veiller à l'atteinte des objectifs qualitatifs et quantitatifs fixés,
- Communiquer avec le Pôle Entretien pour le suivi des chantiers
- Assurer un reporting régulier de l'activité auprès de votre hiérarchie
- Veiller au respect des consignes de sécurité lors des chantiers.

De formation technique de type Bac +2 en Froid / Climatisation, ou fort(e) d'une solide expérience dans une fonction similaire dans le secteur du Froid et de la climatisation, vous possédez une solide expérience de la vente aux professionnels.

Dynamique et force de proposition, vous êtes réactif (ve), proactif (ve) afin de mettre en place des actions commerciales. Vous savez être à l'écoute de sa clientèle et restez attentif (ve) aux informations concurrentielles du marché.

Poste à pourvoir en Martinique, en CDI dans les plus brefs délais.

2016 MC 0..